Eisacktal Wipptal

0472 082420 1
dolomiten.brixen@athesia.it 1 △ Pfarrplatz 4, 39042 Brixen.



Beiträge für Jahrestätigkeit

BRIXEN (tal). Der Stadtrat hat Vereinen Beiträge für ihre Jahrestätigkeit gewährt: für die Lebensmittel-Bank Trient-Südtirol (Associazione Banco Alimentare) 3000 Euro. für die Stiftung Caritas Diözese Bozen-Brixen 11.500 Euro sowie für die Familien- und Beratungsstelle Kolbe 2500 Euro. Dem italienischen Seniorenclub wurden für den Ankauf eines Beamers mit Lautsprecher 400 Euro gewährt. Der Schachklub Brixen-Milland but für die Schach-Mannschafts-Italienmeisterschaft eine Unterstützung von 5000 Euro erhalten, der Hockey-Club-Brixen einen Beifreute sich Bürgermeisterin Matrag von 770 Euro und die För-

Bademeisterdienst wird neu ausgeschrieben

STERZING (ive). Am 2. Juni läuft der zwischen der Gemeinde Sterzing und der Firma Clean Solutions GmbH unterzeichnete Vertrag aus. Letztere war seit dem 8. November 2017 mit der Ausübung des Bademeister-Aufsichtsdienstes im Hallenbad Balneum beauftragt, gegen ei-

KLAUSEN (mgp), Die 12, ordentliche Vollversammlung der Wirtschaftsgenossenschaft Klausen (WGK) bot einen Rückblick auf eine reiche Jahrestätigkeit und stellte unter dem Schwerpunkt "Trends im Groß- und Detailhandel* einen Vortrag von Christian Lambacher als "best practice" in den Mittelpunkt. Bei der Begrüßung der Gäste

ria Gasser Fink über das 10-jähriderung für das Internationale ge Bestehen der WGK und Jugendeishockeyturnier. wünschte der lokalen Wirtschaft. dass auch auf Klausen der Slogan "immer besser" zutreffen möge. Dahei berief sie sich auf den Werbespruch der Elektrofirma Miele und den Gastvortrag von Christian Lambacher, der deren Verkaufsstrategien vorstellte.

> Lambacher unterstrich 5 Trends im Handel, die auch die Klausner Geschäftsleute aufhorchen ließen. "Man spricht heute nicht mehr vom Verkäufer, sondern vom helfenden Berater", erklärte er, "denn der Kunde weiß längst, was er kaufen möchte, er

Vorhang nähen, montieren, waschen

HANDEL: Vollversammlung der Wirtschaftsgenossenschaft Klausen – Den Kunden an den Service binden – Neue Verkaufstrends und -strategien



Philipp Achammer (von links), WGK-Präsident Manfred Waldboth, Vizebürgermeister Stefan Deporta, Bürgermeisterin Maria Gasser Fink, Wilhelm Obexer, der Leiter der Raiffeisen-Filiale-Klausen Alexander Rabensteiner und WGK-Geschäftsführer Simon Profanter

wünscht sich meist aber zusätzliche Beratung," Weiters betonte Lambacher, dass der stationäre Handel starke Marken brauche, die gesamten Sinne eines Kunden angesprochen werden müssten, niemand mehr an der Digitalisierung im Geschäft herumkomme und "Pakete im Mehr-

wert" geschaffen werden sollten. Auf Klausen bezogen bedeute dies, dass das Kauferlebnis .cool* sein solle, das Angebot erstklassig und die Person, die mit dem Kliufer in Kontakt tritt, ihn im wahrsten Sinne des Wortes "anspricht".

"Das Kauferlebnis im Paket bedeutet, dass ein Fachgeschäft nicht nur die Vorhänge zum Verkauf anbietet, sie nähen und montieren lässt, sondern sie beispielsweise auch einmal im Jahr abholt, wäscht und erneut aufhängt", meinte Lambacher, Letztlich gehe es darum, den Kunden durch hervorragenden Service zu

Der zweite Vortrag der WGK hatte den Tätigkeitsbericht und die Vorschau auf 2019 zum Schwerpunkt. Geschäftsführer Simon Profanter schilderte die erfolgreichen Aktionen des Vorjahres und hob besonders die Schirmaktion in der Stadtgasse hervor mit der Klausen im Inund Ausland an Sichtbarkeit gewonnen hatte. Heuer wird ein Klausner Shopping-, Service-,

Genuss-Führer herausgegeben. Auch wenn die Leerstände in der Altstadt weiter das Sorgenkind der WGK bleiben, so stellte Profanter doch mit Genuetuung

fest, dass letythin 3 Geschäftslokale wieder von Wirtschaftstreibenden genutzt werden.

Wirtschaftslandesrat Philipp Achammer betonte, dass lebendige Orte dringend Bildungsstrukturen, ein tragendes Sozialnetz und "Strukturen im Schatten", wie die Nahversorgung, brauchen. Deswegen stehe die Landesregierung fest his Tinne-Museum, ou



